



A grande ideia

- Maior dor/frustração
 - As pessoas não compram o martelo por que querem um martelo, eles querem colocar o prego
 - Uma única coisa
- Maior desejo
 - Acordo todo dia desmotivado e frustrado pensando no trânsito que vou enfrentar pra chegar no emprego que odeio
 - Criar um negócio para me livrar do meu emprego

Pontos fundamentais

- Apelo instantâneo
- Resumido e específico
- Temporal
- Original
- Impacto
- Emoção

Perguntas importantes

- Qual a única ideia do seu produto?
 - Como vender seu conhecimento como um produto Premium.
- Qual o único problema que ele resolve?
 - Falta de um passo a passo para criar um funil de vendas para produto Premium.
- Qual o posicionamento original do seu produto?
 - Um método simples de 4 etapas e um script para fechar vendas de R\$ 3.000 a R\$ 5.000.
- O que a pessoa irá conseguir com seu produto?
 - Empacotar e vender suas habilidades e criar um produto Premium.
- Por que o seu produto é surpreendente?
 - Pode ser aplicado por qualquer pessoa, só precisa de um computador e você pode começar hoje, mesmo que não tenha experiência e fechar seu cliente Premium em 42 dias.
- Como o seu produto resolve algo de forma simples?
 - Basta montar o funil de vendas e aplicar o script na hora do fechamento.

Estrutura da mensagem

- Promessa
 - Problema que ele resolve
 - Oportunidade
- Problema
 - Cobrar barato
 - Pouco valorizado
- Agravando problema / Implicação
 - Se você cobra barato, você é percebido como um profissional de baixo valor.
 - Você não é respeitado
 - Excesso de clientes e pouco aproveitamento do tempo
- Causa
 - Mindset
 - Auto sabotagem
- Solução
 - Voltar ao jeans de 3 anos atrás
 - Se posicionar como autoridade com o método Consultor Elite
- Celebração (ponte ao futuro)
 - Clientes valorizando você
 - Dar a atenção à família e receber o carinho dos filhos
 - Poder acompanhar seus filhos crescendo
 - Clientes que agradecem pelos resultados
- Nova realidade
 - Você terá uma fila de clientes e poderá fechar novas vendas sempre que quiser
 - Nunca mais se estressar com dezenas de clientes
 - Saber que pode comer o que quiser sem culpa porque agora você tem a estratégia para comer bem e manter o peso ideal
- 5 Porquês

Títulos e subtítulos

Títulos

As 6 formas de iniciar

- Oferta direta
 - Eu vou te ajudar a criar a sua oferta irresistível
 - Acesse o método XPTO de emagrecimento e emagreça até o verão
- Promessa
 - Aumente em 10x os seus resultados com o método Super Oferta
 - Emagreça 15kg em 8 semanas...
 - Saia do nível de inglês intermediário e passe a falar como um nativo assistindo Netflix
- Problema-solução
 - Você não está conseguindo falar inglês fluente porque ainda não tem acesso ao método de Harvard para aprendizado de idiomas
- Grande segredo
 - Existe um elemento capaz de queimar gordura por até 24h após o exercício físico
 - Centenas de brasileiros estão queimando horrores de gordura com um segredo não divulgado pela mídia
 - Um grupo de pessoas comuns está falando inglês fluente após ter acesso a esse elemento pouco conhecido
- Declaração
 - Você está deixando de sacar \$\$\$ porque não sabe disso
 - Você não emagrece porque simplesmente corta carboidratos. Veja aqui como perder peso de verdade
 - A maioria das pessoas tira o pão, o doce e até o arroz da dieta e mesmo não conseguem emagrecer como gostariam
- História
 - Como eu consegui meu primeiro milhão fazendo lives no Youtube

Oferta

- Benefícios
- Empacotar seu produto ou serviço
 - Entrega
 - Bônus
 - Preço
 - Garantia
 - Retorno

Transformar desconhecidos em clientes

- Elementos
 - História
 - Por que eles precisam disso?
 - O que vai acontecer se eles não comprarem?
 - Depoimentos ou estudos de caso
 - Justifique o preço
 - Garantia
- Você não entende o meu problema
- Como eu sei se você pode resolver?
- Eu não acredito em você
- Eu não preciso disso agora
- Isso não funciona pra mim
- E se eu não gostar?
- Eu não posso pagar